

2025年5月15日

各位

会社名 株式会社コプロ・ホールディングス
代表者名 代表取締役社長 清川 甲介
(コード:7059、東証プライム・名証プレミア)
問合せ先 執行役員 経営企画室長 松田 高志
(TEL. 052-589-3065)

中期経営計画の最終年度目標の上方修正に関するお知らせ

当社は、2022年5月13日に2027年3月期を最終年度とする中期経営計画『コプロ・グループ Build the Future 2027』（2023年3月期～2027年3月期）を公表し、その計画の達成へ向けて取組みを推進してまいりましたが、2025年3月期までの計画の進捗を踏まえ、最終年度の財務業績目標を下記の通り、上方修正いたしましたのでお知らせいたします。

記

1. 財務業績目標の上方修正について

- ・中期経営計画 最終年度（2027年3月期）財務業績目標

(単位：百万円)

| | 修正前 | 修正後 | 増減額 |
|------------------------------------|--------|--------|---------|
| 連結売上高 | 40,000 | 47,000 | +7,000 |
| 営業利益 ^{※1} | — | 5,600 | — |
| Non-GAAP 営業利益 ^{※2} | 5,000 | 6,200 | +1,200 |
| 1株当たり当期純利益 (EPS) (円) ^{※1} | — | 185.00 | — |
| グループ技術者数 (期末) | 6,200人 | 8,000人 | +1,800人 |

※1. 最終年度の財務業績目標の項目として、営業利益、1株当たり当期純利益 (EPS) を追加して公表いたしております。

※2. Non-GAAP 営業利益は、本質的な業績を測る利益指標として、営業利益に減価償却費、のれん償却費、株式報酬費用を足し戻した金額を計算しています。

2. 修正の理由

当社は、中期経営計画『コプロ・グループ Build the Future 2027』（2023年3月期～2027年3月期）を策定し、2022年5月に基本方針や数値目標等を公表いたしました。

中期経営計画に基づき事業を進める中、業務プロセスの強化により、建設技術者派遣事業において業界未経験者の採用が大幅に拡大したこと等により、業績が好調に推移しております。初年度の2023年3月期から2025年3月期までの各年度において当初目標を上回って推移したほか、本日公表した通り、2026年3月期の業績予想においても、当初目標を大幅に上回る見込みです。

以上の実績を踏まえ、今後の更なる事業拡大と成長を目指し、中期経営計画における連結売上高、Non-GAAP 営業利益、グループ技術者数の最終年度目標を上方修正いたします。

尚、最終年度の財務業績目標の項目として、営業利益、1株当たり当期純利益（EPS）を追加して公表いたしております。

以上

中期経営計画（前半3カ年）の成果

Point グループ採用数は、870人(22/3期実績)から3.1倍の2,711人(25/3期実績)にまで拡大。
この結果、グループ技術者数は2.2倍の4,861人に増加。

■グループ技術者数の推移 (単位：人)



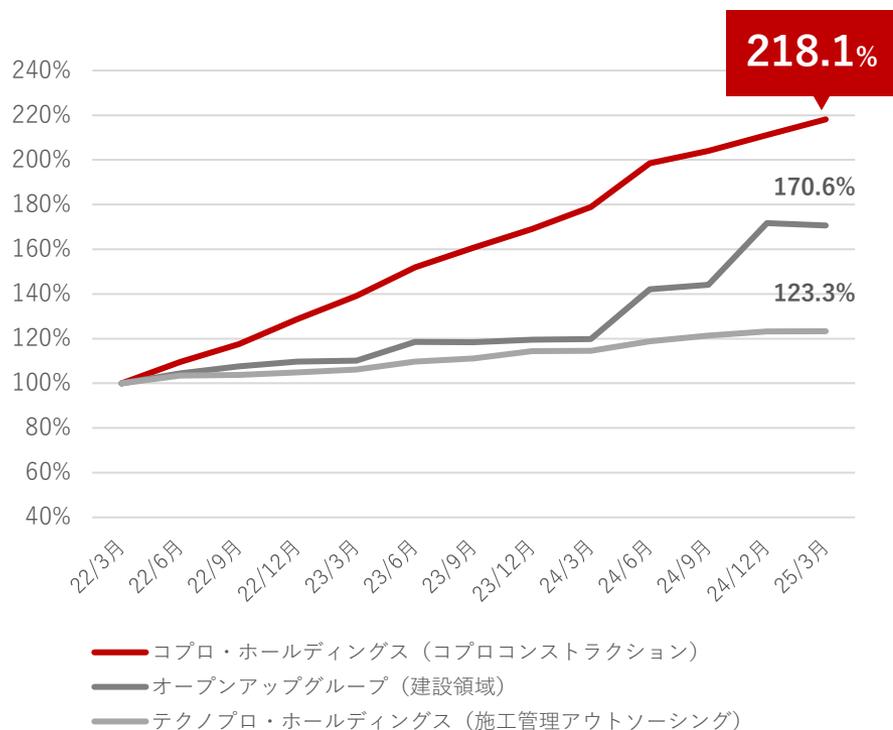
中期経営計画（前半3カ年）の成果

Point

メイン事業の建設技術者派遣は業界平均を上回る成長を実現。

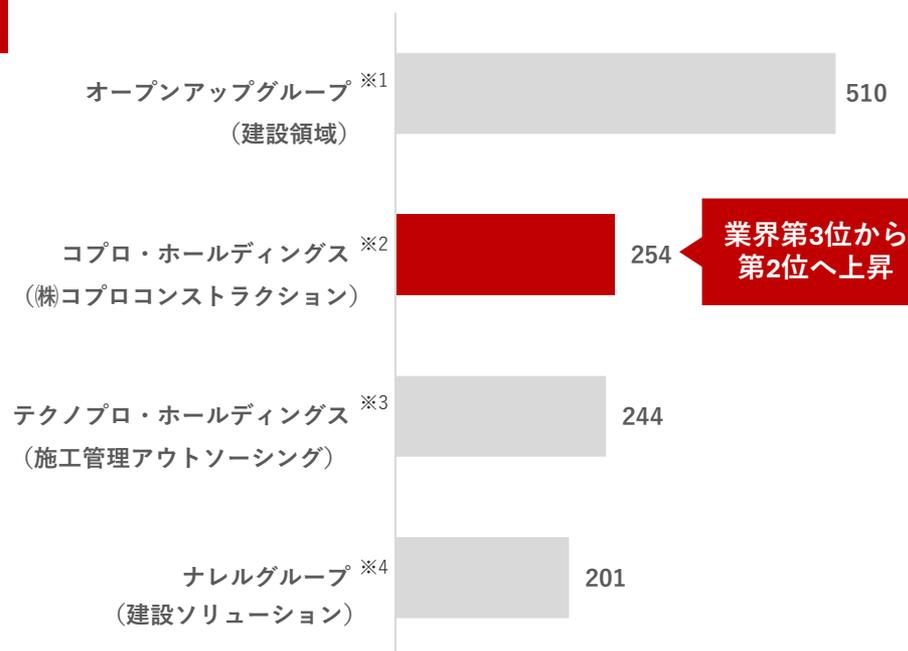
この結果、直近12カ月(LTM)の売上高基準で、業界第3位から第2位へ上昇。

■建設技術者数の推移



■建設技術者派遣の売上順位（上場企業4社）

(単位：億円)



業界第3位から
第2位へ上昇

※ 各社公表資料より当社作成。

※1. (株)オープンアップグループ (建設領域)、売上高：25/6月期2Q LTM

※3. テクノプロ・ホールディングス(株) (施工管理アウトソーシング)、売上高：25/6月期2Q LTM

※2. (株)コプロコンストラクション、売上高：25/3期3Q LTM

※4. (株)ナレルグループ (建設ソリューション)、売上高：25/10期1Q LTM

中期経営計画（前半3カ年）の業績進捗

Point 1 中計前半戦の3カ年は想定を上回る快進撃。毎年度、売上高およびNon-GAAP営業利益は、2022年5月の中計公表時に策定した各年度の中計目標を超過達成。

Point 2 中計前半戦の3カ年で、連結売上高は1.9倍、Non-GAAP営業利益は1.8倍、EPSは1.9倍に成長。



中期経営計画（前半3カ年）

| | 22/3期 | 23/3期 | | 24/3期 | | | 25/3期 | | | 22/3期比 | |
|--------------------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|------|
| | 実績 | 中計目標 | 実績 | 目標比 | 中計目標 | 実績 | 目標比 | 中計目標 | 実績 | | 目標比 |
| (単位：百万円) | | | | | | | | | | | |
| 連結売上高 | 15,589 | 17,800 | 18,791 | +5.6% | 21,800 | 24,098 | +10.5% | 26,800 | 30,015 | +12.0% | 1.9倍 |
| 営業利益 | 1,621 | - | 1,321 | - | - | 2,141 | - | - | 2,763 | - | 1.7倍 |
| Non-GAAP営業利益 | 1,841 | 1,300 | 1,606 | +23.5% | 1,900 | 2,437 | +28.3% | 2,700 | 3,328 | +23.3% | 1.8倍 |
| 1株当たり当期純利益(EPS)(円) | 51.06 | - | 46.54 | - | - | 77.68 | - | - | 95.45 | - | 1.9倍 |
| グループ技術者数 | 2,201 | - | 3,036 | - | - | 3,929 | - | - | 4,861 | - | 2.2倍 |

※ Non-GAAP営業利益は、本質的な業績を測る利益指標として、営業利益に減価償却費、のれん償却費、株式報酬費用を足し戻した金額を計算しています。

※ 1株当たり当期純利益は、株式分割に伴う影響を加味して遡及修正をしています。

最終年度(27/3期) 財務業績目標の上方修正

Point 1 中期経営計画の最終年度(27/3期)の財務業績目標として、連結売上高470億円(当初目標比+70億円)、Non-GAAP営業利益62億円(同+12億円)、グループ技術者数8,000人(同+1,800人)に上方修正。

Point 2 EPSは185.00円を目標に設定。持続的なEPSの積み上げに対する資本市場からの期待値向上を目指す。



| | 中期経営計画 (後半2カ年) | | | | | | | | | |
|--------------------|----------------|------------|----------|-----------|-----------|------------|----------|-----------|-----------|--------|
| | 25/3期 | 26/3期 (予想) | | | | 27/3期 (目標) | | | | |
| | 実績 | 中計 目標 | 修正 目標 | 当初 目標比 | 当初 目標差 | 中計 目標 | 修正 目標 | 当初 目標比 | 当初 目標差 | 22/3期比 |
| (単位:百万円) | | | | | | | | | | |
| 連結売上高 | 30,015 | 33,000 | 38,000 | +15.2% | +5,000 | 40,000 | 47,000 | +17.5% | +7,000 | 3.0倍 |
| 営業利益 | 2,763 | — | 3,800 | — | — | — | 5,600 | — | — | 3.5倍 |
| Non-GAAP営業利益 | 3,328 | 3,900 | 4,425 | +13.5% | +525 | 5,000 | 6,200 | +24.0% | +1,200 | 3.4倍 |
| 1株当たり当期純利益(EPS)(円) | 95.45 | — | 129.70 | — | — | — | 185.00 | — | — | 3.6倍 |
| グループ技術者数 | 4,861 | — | 6,271 | — | — | 6,200 | 8,000 | +29.0% | +1,800 | 3.6倍 |

※ Non-GAAP営業利益は、本質的な業績を測る利益指標として、営業利益に減価償却費、のれん償却費、株式報酬費用を足し戻した金額を計算しています。

※ グループ技術者数はIT技術者派遣事業におけるITフリーランスを含む期末人員数を記載しています。

(ご参考) 業績推移・目標サマリ

(単位：百万円)

| | 中期経営計画期間 | | | | | | | | | | |
|---------------------------|----------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|
| | 22/3期 | 23/3期 | | 24/3期 | | 25/3期 | | 26/3期 | | 27/3期 | |
| | 通期実績 | 通期実績 | 前期比 | 通期実績 | 前期比 | 通期実績 | 前期比 | 通期(予想) | 前期比 | 通期(目標) | 前期比 |
| 売上高 | 15,589 | 18,791 | +20.5% | 24,098 | +28.2% | 30,015 | +24.6% | 38,000 | +26.6% | 47,000 | +23.7% |
| 営業利益 | 1,621 | 1,321 | △18.5% | 2,141 | +62.0% | 2,763 | +29.1% | 3,800 | +37.5% | 5,600 | +47.4% |
| Non-GAAP営業利益 [※] | 1,841 | 1,606 | △12.8% | 2,437 | +51.7% | 3,328 | +36.5% | 4,425 | +32.9% | 6,200 | +40.1% |
| 当期純利益 | 962 | 864 | △10.2% | 1,463 | +69.3% | 1,820 | +24.4% | 2,470 | +35.7% | 3,600 | +45.7% |
| 1株当たり当期純利益(EPS) | 51.06 | 46.54 | △8.9% | 77.68 | +66.9% | 95.45 | +22.9% | 129.70 | +35.9% | 185.00 | +42.6% |
| グループ在籍技術者 [※] | 2,201 | 3,036 | +37.9% | 3,929 | +29.4% | 4,861 | +23.7% | 6,271 | +29.0% | 8,000 | +27.6% |

※ Non-GAAP営業利益は、本質的な業績を測る利益指標として、営業利益に減価償却費、のれん償却費、株式報酬費用を足し戻した金額を計算しています。

※ グループ技術者数はIT技術者派遣事業におけるITフリーランスを含む期末人員数を記載しています。

(ご参考) 株価推移

