



決算補足説明資料 (2024年6月期 第1四半期)

証券コード:4073

株式会社ジィ・シィ企画

目次

01 事業内容

02 2024年6月期 第1四半期 決算概要

03 成長戦略と取り組み状況

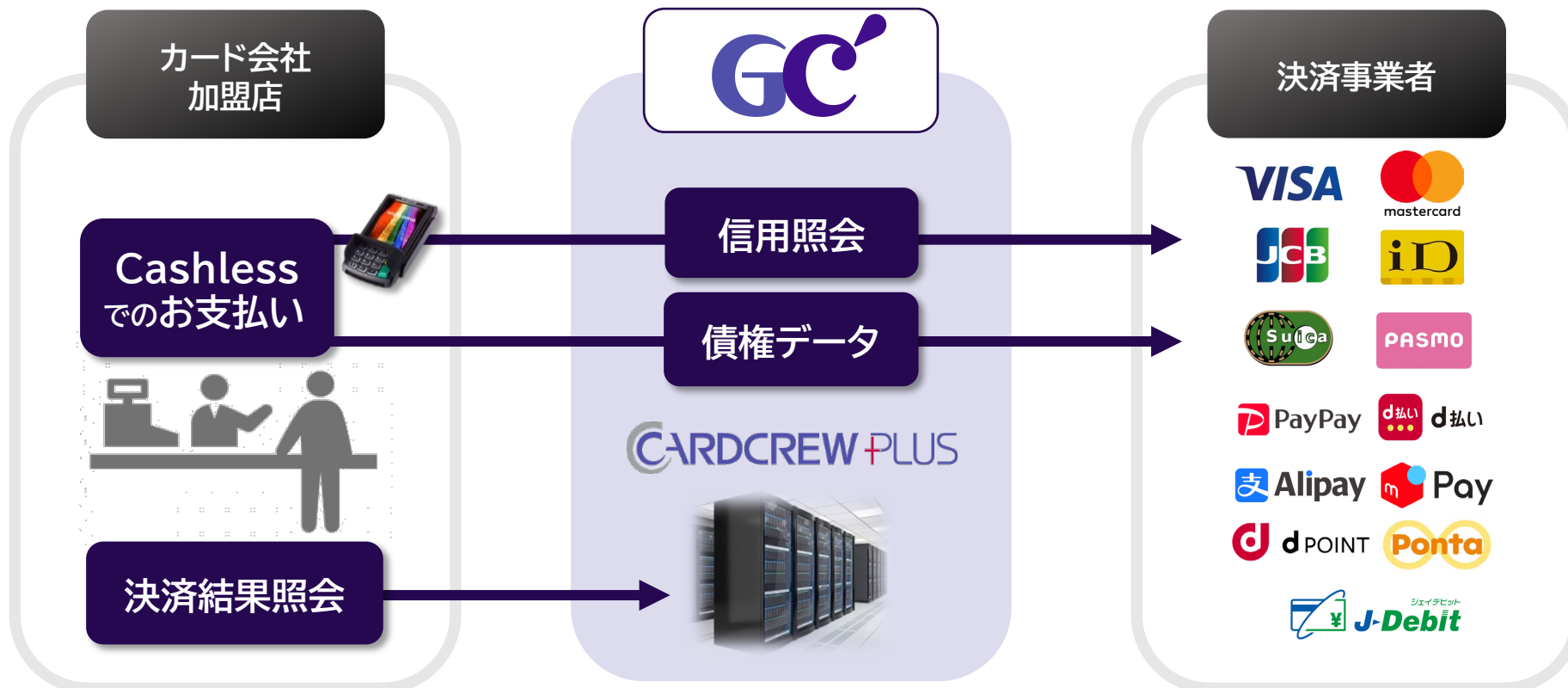
01 事業内容

会社概要

会社名	株式会社 ジィ・シィ企画
代表者	代表取締役社長 矢ヶ部 啓一
資本金	4億3,217万円
設立	1995年9月13日
従業員数	113名（2023年9月30日現在）
所在地	千葉県佐倉市王子台一丁目28番8号
事務所	TOKYO HORI BLDG BRANCH 東京都港区新橋2-5-2 堀ビル303号室 米沢事務所 山形県米沢市大町4丁目5-38 新日本エンジニアリング株式会社ビル4F 札幌R&Dセンター 札幌市北区北11条西4丁目2番19号 ASCN11ビル3F

事業概要

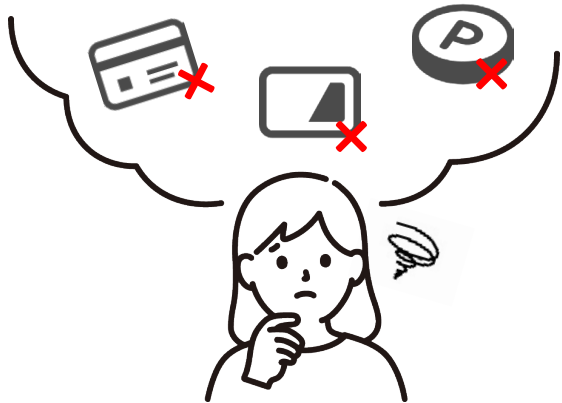
- 1 キャッシュレス決済のシステムを開発し、カード会社加盟店へご提供しております。
- 2 自社開発のキャッシュレス決済パッケージソフト **CARDCREW PLUS** を基盤に事業を行っています。
- 3 **CARDCREW PLUS** を活用して、決済ASPサービスを展開しています。



事業概要イメージ1

キャッシュレス決済システムが無いと…

カード決済、電子マネー決済
ポイントサービスが
利用できない…



当社のキャッシュレス決済サービスをご利用いただくと…

カード決済/電子マネー決済/ポイントサービスが **利用できる** ○

決済システム導入タイプ

キャッシュレス決済システムの導入支援を行い
システム導入費用を頂きます。



ASPサービス利用タイプ

キャッシュレス決済ASPサービスをご提供し
サービスご利用代金を頂きます。



決済事業者



事業概要イメージ2

キャッシュレス決済システムのカスタマイズ・受託開発



お客様

CARDCREW PLUS



カスタマイズ

お客様固有の
決済サーバーシステム

お客様固有の
端末アプリケーション

受託開発

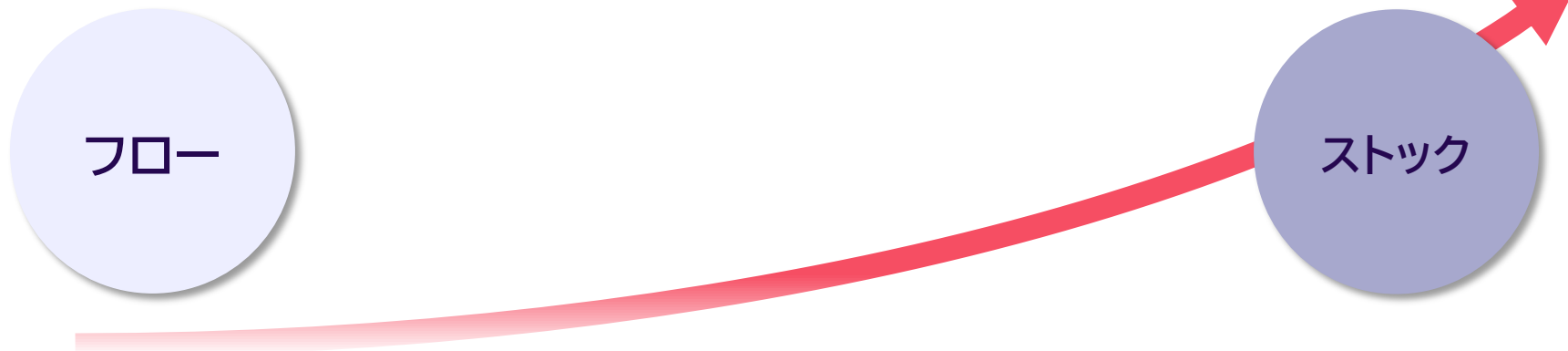
お客様固有の
決済システム

お客様のリクエストに応じて
当社が開発した決済サーバーシステム、決済端末アプリケーションのカスタマイズや
蓄積してきた決済ノウハウを生かした受託開発を行っております。



ビジネスモデル

フロー売上がきっかけにストック売上が拡大するモデル



【ペイメントインテグレーション事業】

決済ASPサービス初期導入費用	フロー売上
システム受託開発	
ソフトウェア ライセンス販売	
決済端末等機器販売	

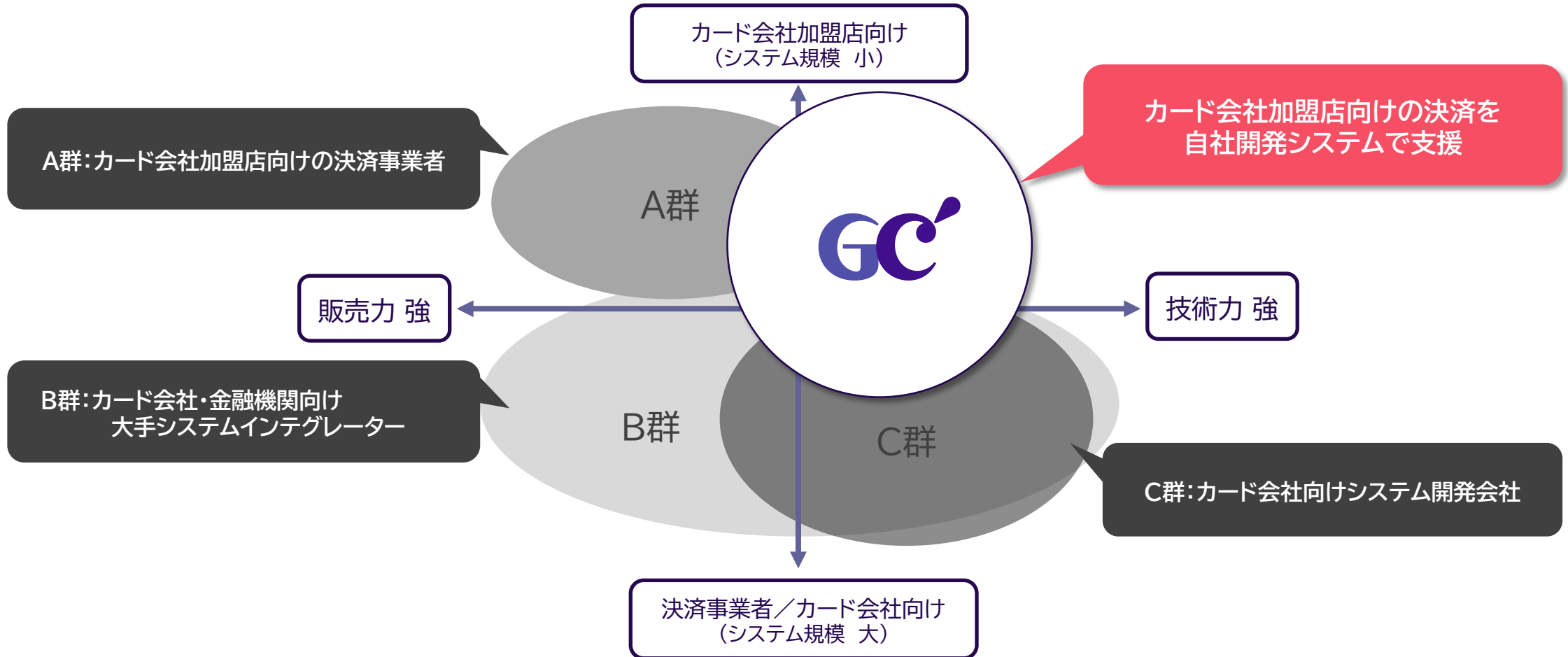
クラウドユーザー
オンプレミス ユーザー

【ペイメントサービス事業】

決済ASPサービス	ストック売上
システム保守サービス システム運用サービス	

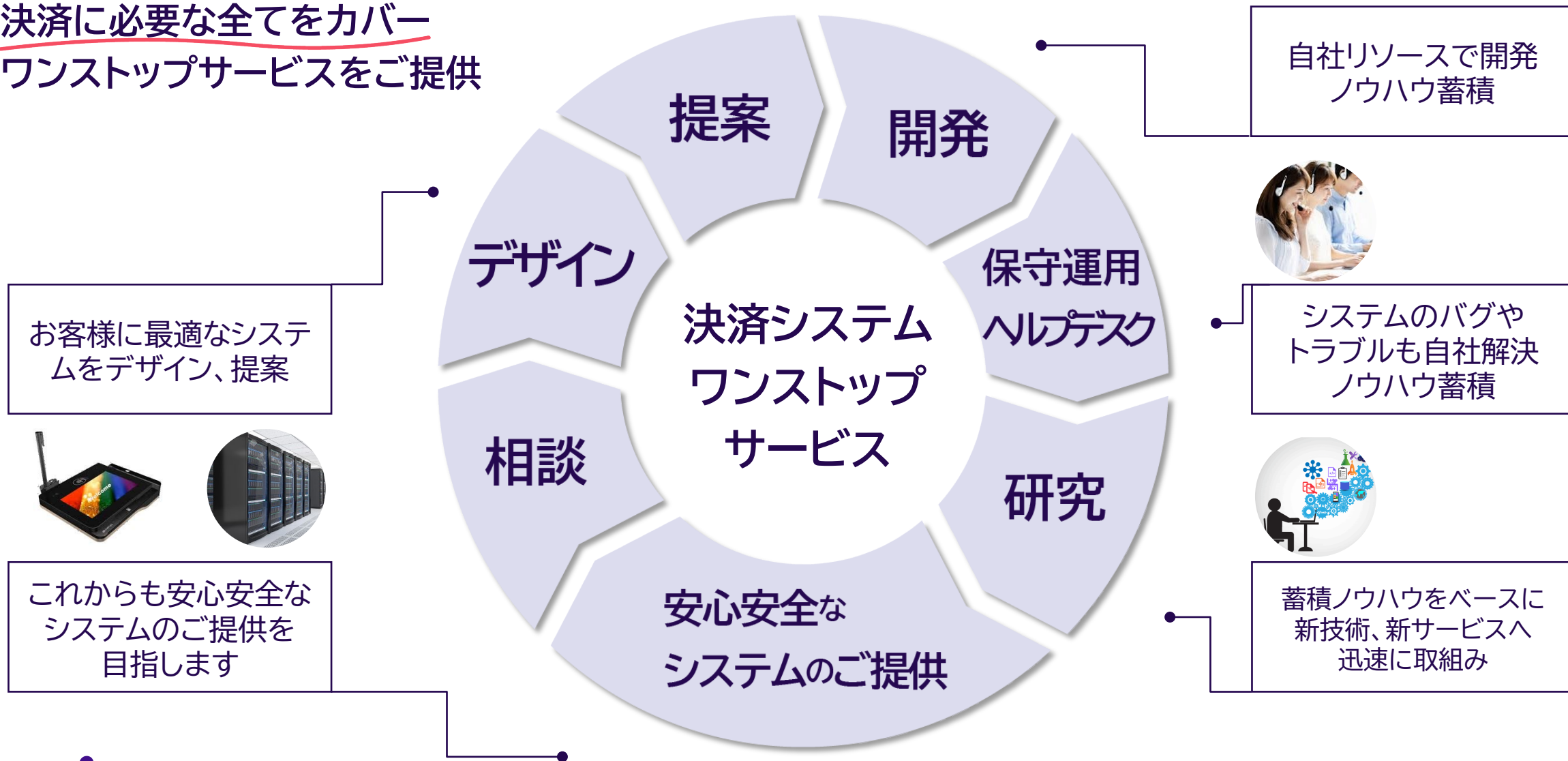
事業領域

ジィ・シィ企画は、キャッシュレス決済システム事業において カード会社加盟店様の決済を自社開発システムで支援



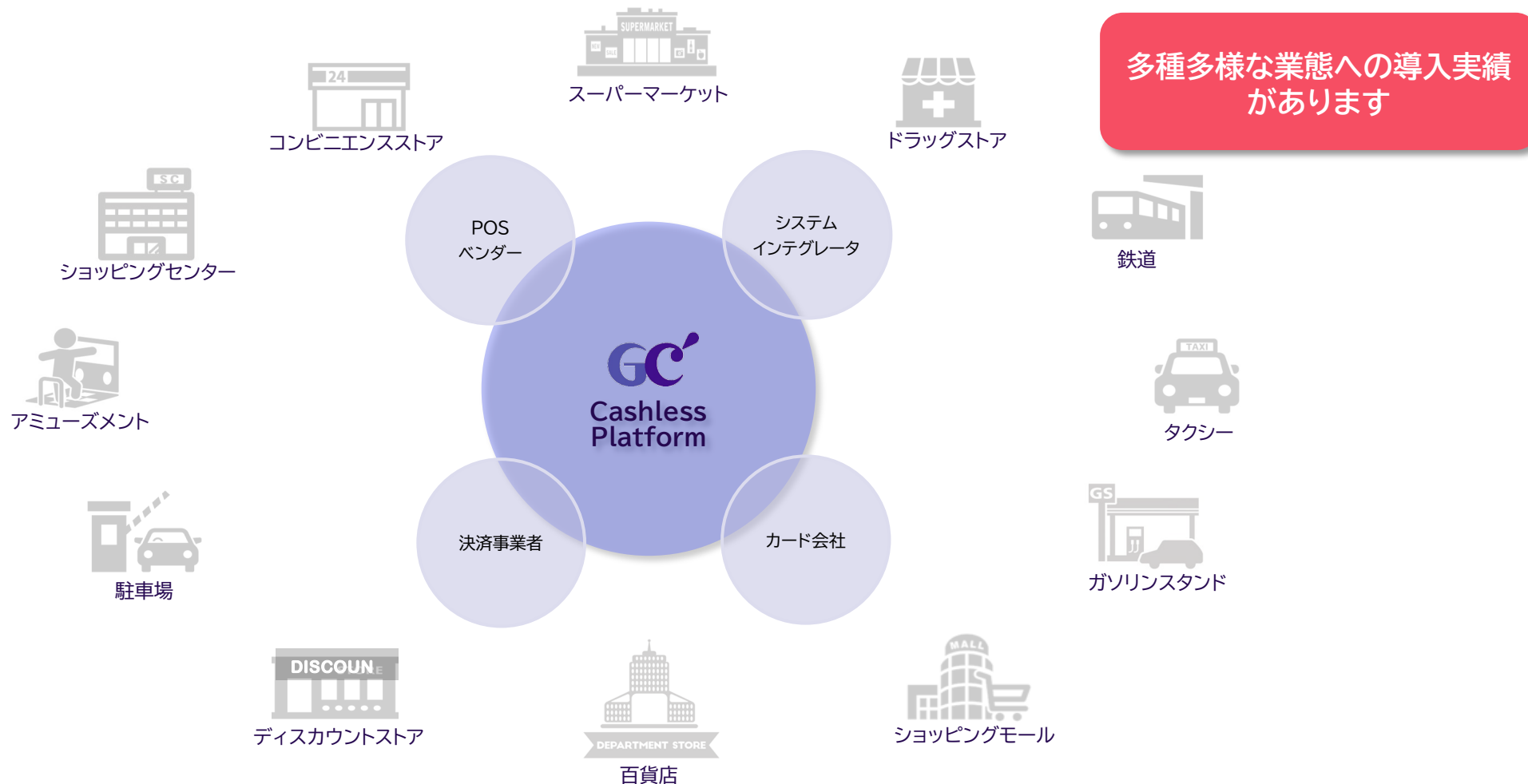
当社の強み: 決済システムワンストップサービス

決済に必要な全てをカバー
ワンストップサービスをご提供



当社の強み: 主要な事業者との営業的なアライアンス

決済を支える主要な事業者との営業的なアライアンスにより
幅広いエンドユーザーにサービスをご提供いたします。



当社の強み:多様な決済手段に対応

キャッシュレスプラットフォームをベースに多様な決済手段に対応

各種クレジット



コード決済



電子マネー



J-Debit決済



ポイント



記載されているロゴ、サービス名、製品名は各社の登録商標または商標です。

02 2024年6月期 第1四半期 決算概要

2024年6月期 第1四半期 業績サマリー(対前年同期比)

- 売上高は、517百万円(前年同期比+48.2%)、営業利益は49百万円となり、売上高及び各利益ともに前年同期を大幅に上回りました。

(単位:百万円)	2023年6月期 1Q実績	2024年6月期 1Q実績	前年同期 増減	前年同期比 (%)
売上高	349	517	+168	+48.2
営業利益	△91	49	+140	—
経常利益	△91	49	+141	—
当期純利益	△83	53	+136	—

2024年6月期 第1四半期 業績ハイライト

① 前年同期比大幅増_ペイメントインテグレーション事業

- 前期受注した「キャッシュレス決済システムリプレイス」のハードウェア及びライセンスの売上計上等により、前年同期比+147百万円(+118.4%)と大きく上回りました。

② 前年同期増_ペイメントサービス事業

- 既存ユーザー、新案件サービスの売上計上等により、前年同期比+20百万円(+9.3%)と前年同期を上回りました。

③ 積極的に拡販活動中_その他事業

- アプリのアップデート(OEM実装)やPoCの実施などを実施、自治体や民間企業を中心に営業活動を実施、引続き拡販活動を実施。

2024年6月期 第1四半期 セグメント損益状況(対前年同期比)

■ ペイメントインテグレーション事業、ペイメントサービス事業:

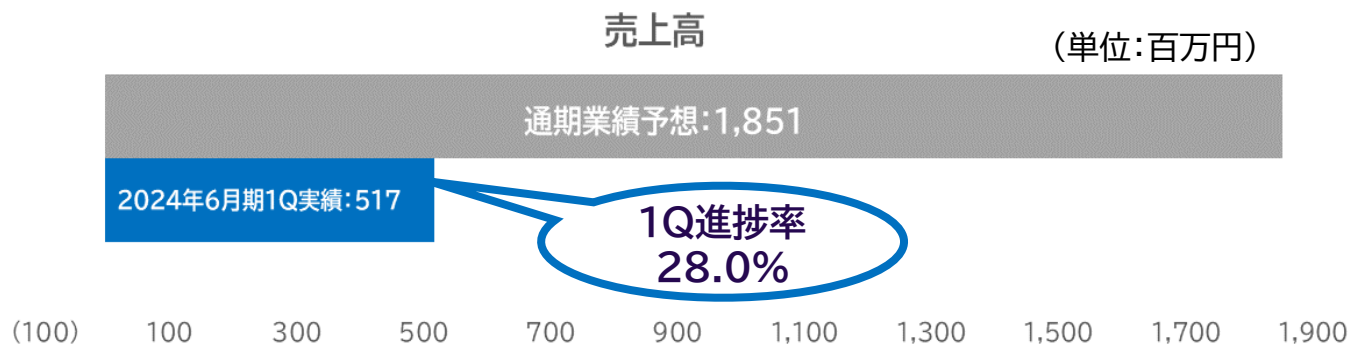
大型案件の売上計上及びコスト低減に努めた結果、**前年同期から大幅な増収増益を達成**

■ その他事業: **当期は先行投資の位置づけ、拡販活動に注力し、将来の業容拡大を見込む**

(単位:百万円)		2023年6月期 1Q実績	2024年6月期 1Q実績	前年同期 増減	前年同期 比 (%)
ペイメントインテグレーション事業	売上高	124	272	+147	+118.4%
	営業利益	▲57	48	—	—
	営業利益率	—	17.9%	—	—
ペイメントサービス事業	売上高	224	245	+20	+9.3%
	営業利益	3	22	+19	+518.4%
	営業利益率	1.6%	9.3%	+7.6P	—
その他事業	売上高	0	—	—	—
	営業利益	▲37	▲22	—	—
	営業利益率	—	—	—	—

2024年6月期 通期業績予想に対する進捗状況

- 1Qは大型案件の売上計上により好調に推移
- 通期業績予想に対し、計画どおりに進捗しており、通期業績予想は据え置き



(単位:百万円)	2024年6月期 1Q実績	2024年6月期 通期業績予想	進捗率
売上高	517	1,851	28.0%
(ペイメントインテグレーション事業)	272	810	33.6%
(ペイメントサービス事業)	245	1,039	23.6%
(その他事業)	—	3	—
営業利益	49	41	119.0%

03 成長戦略と取り組み状況

成長戦略① マーケットターゲットの拡大

事業規模を問わずカード会社との協業・マルチ決済端末サブスク型販売のサービス展開で
様々なニーズに幅広くアプローチ



【大・中規模】約11,900社

【小規模】約185,000社

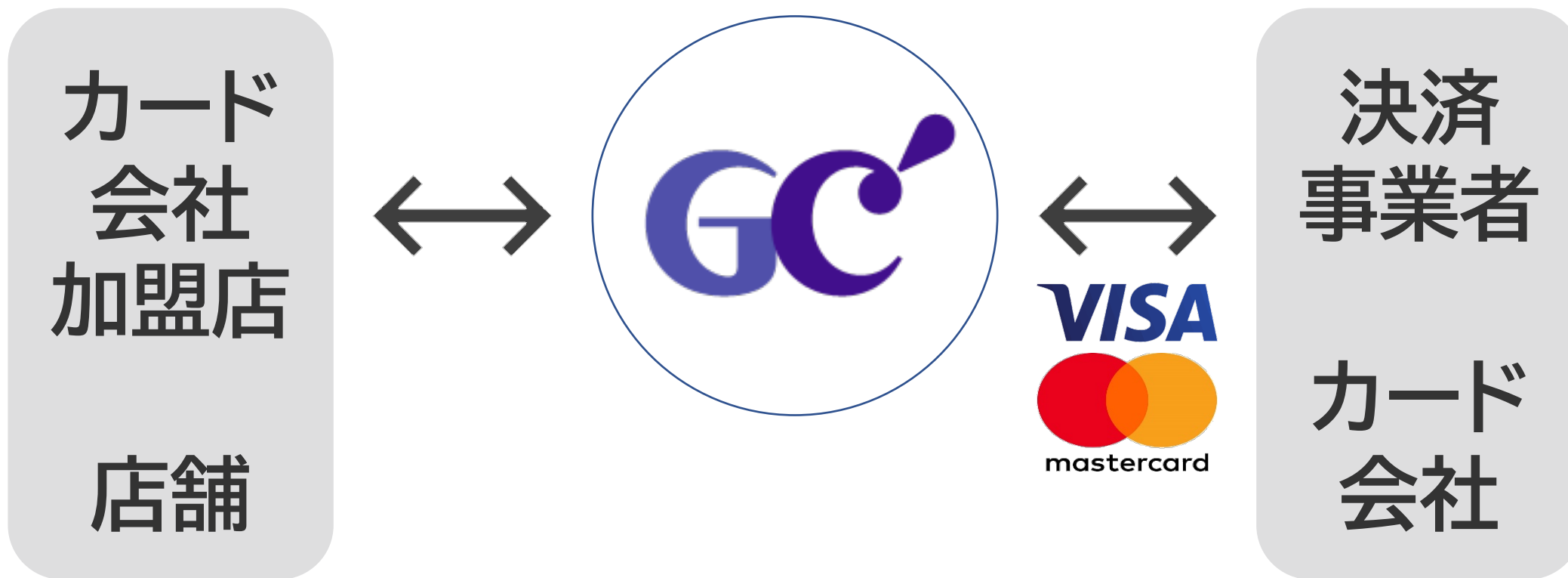
規模を問わず
ターゲット拡大



1Qトピック アライアンス先のカード会社と共同提案実施中。コンタクトレス決済の
引き合い増加。

成長戦略② 国際ブランド決済ネットワーク接続サービス

国際ブランド決済ネットワークへのシフトによって
カード会社とカード会社加盟店の決済コストを低減し、当社の収益水準を向上



1Qトピック カード会社から紹介の加盟店へ商談実施中。カード会社との協業を
随時拡大中。着実に広がっている手ごたえあり。



成長戦略③ マルチ決済端末のサブスク型販売

決済端末サブスクリプションサービス「サクラ」提供/サービス向上を目的とした決済端末の実証実験中



1Qトピック 実証実験店舗は企画展グッズ販売により盛況。決済業務で起こる様々な課題、データを収集。これを元に品質改善、ブラッシュアップを進める。

成長戦略④ 決済手数料売上

決済関連契約を一本化しキャッシュレス決済を安価簡便に導入可能なソリューション開始準備中



1Qトピック サービス開始に向けて関係する機関に審査手続きの準備中。



成長戦略⑤ NUCADOCO

従業員をアバター化・3Dデータ化する健康経営サポートサービス拡販推進

アプリOEM化



メタバースオフィス

イベント出展



1Qトピック アプリOEM化して拡販活動中。メタバースオフィス検証中。各種イベントに積極的に出展し、「自社のヘルスケアアプリと連携したい」等と事業共創への好感触あり。



サステナブル SDGs への取組み

キャッシュレス決済の推進がSDGsへの貢献と捉え、キャッシュレス比率向上のための施策を実施して参ります

社員と子ども食堂・地域食堂を繋ぐ食材支援プロジェクト



SDGsトピック

社員がコミュニティ通貨を用いて寄付。寄付されたコミュニティ通貨で地域食堂・子ども食堂が食材を仕入れて子ども食堂・地域食堂へ届ける活動を継続中。



株式会社ジイ・シイ企画

<https://www.gck.co.jp/>

本資料に関するお問い合わせ先

HP「その他お問い合わせ」

<https://www.gck.co.jp/inquiry/>



免責事項:本開示の取り扱いについて

本資料に記載されている将来の見通しに関しては、当該資料を作成した時点で当社が入手可能な情報に基づき、当社が合理的であると判断したものです。

これら将来の見通しは、市況や政治・経済状況など様々な不確実性を含むものであり、実際の業績とは異なる場合があります。

本資料は、当該株式の購入や売却等の投資勧誘を目的とするものではありません。

投資は、ご自身の判断のもと、ご自身の責任において行っていただくようお願いいたします。