2025年5月期 第3四半期

決算説明資料

ＰｏｓｔＰｒｉｍｅ株式会社

2025年04月14日

目次

1. 会社概要
2. 2025年5月期 第3四半期 決算概要
3. 2025年5月期 連結業績予想
4. 成長戦略
5. Appendix

会社概要

1

会社概要

Mission

最新テクノロジーを使用して、
誰でもお金のことを楽しく学べる
プラットフォームを拡大

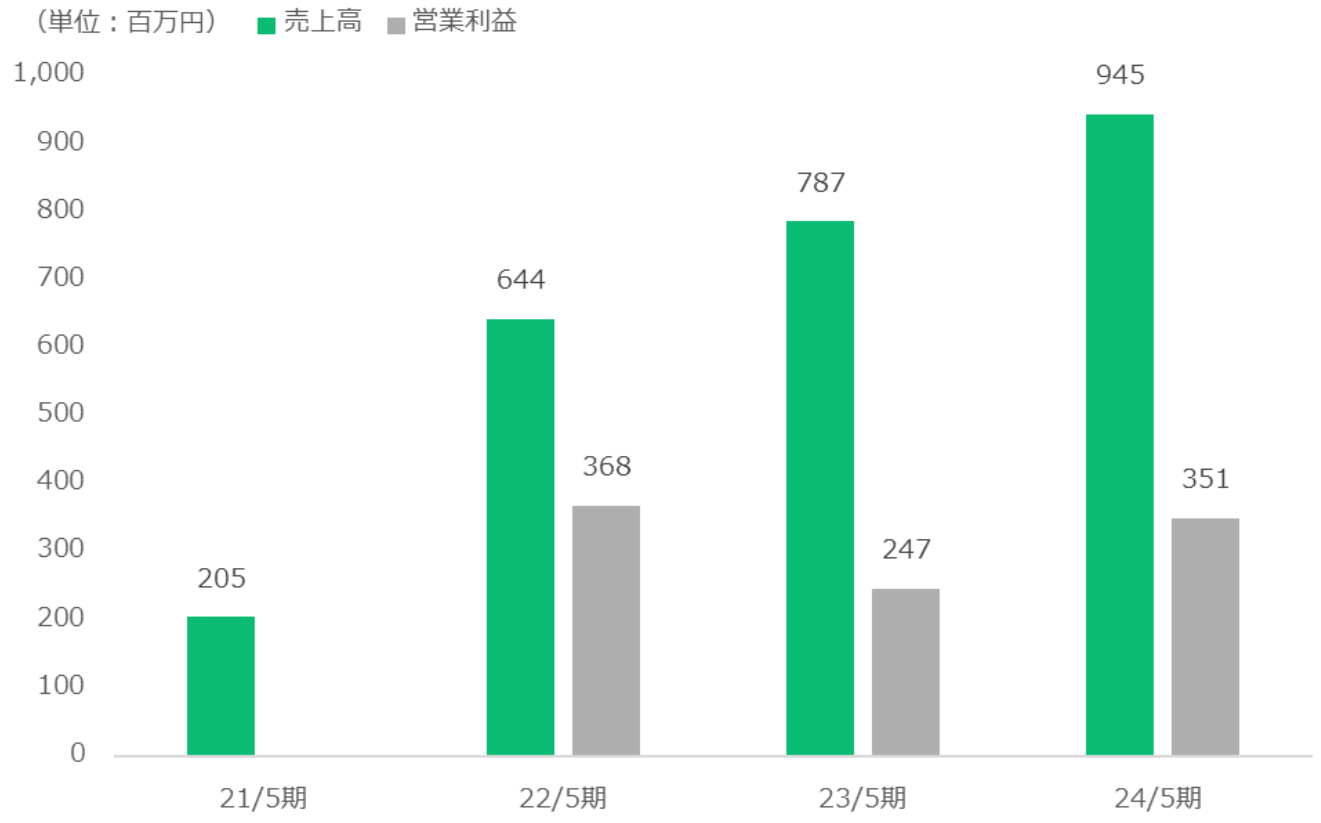
会社名	ＰｏｓｔＰｒｉｍｅ株式会社
所在地	東京都港区
設立年月	2020年9月
代表者名	高橋ダニエル圭
事業内容	金融・経済の分野に強みを持つ SNSプラットフォーム"PostPrime"の開発・運営
従業員数	25名（2025年2月28日現在）

Copyright © PostPrime Inc. All Rights Reserved

成長推移

PostPrime リリース後、約3年で営業利益率30%以上を確保

2020年9月	当社設立
2021年9月	SNS「PostPrime」・プライム登録 リリース
2022年6月	メンバーシップ GREEN・ライブ機能　リリース
2022年8月	メンバーシップ SILVER リリース
2022年9月	投票率通知機能 メンバーシップ GOLD リリース
2023年6月	コース リリース
2023年7月	AIアニメキャラクター・ メンバーシップ PLATINUM リリース
2024年6月	プライム Plus リリース
2024年7月	IZANAVI リリース
2024年10月	子会社ＰｏｓｔＰｒｉｍｅ　Ｔｒａｄｉｎｇ株式会社 （ＴａｋａＴｒａｄｅ株式会社）設立



Copyright © PostPrime Inc. All Rights Reserved

2025年5月期 第3四半期 決算概要

2

2025年5月期 第3四半期 累計連結業績ハイライト

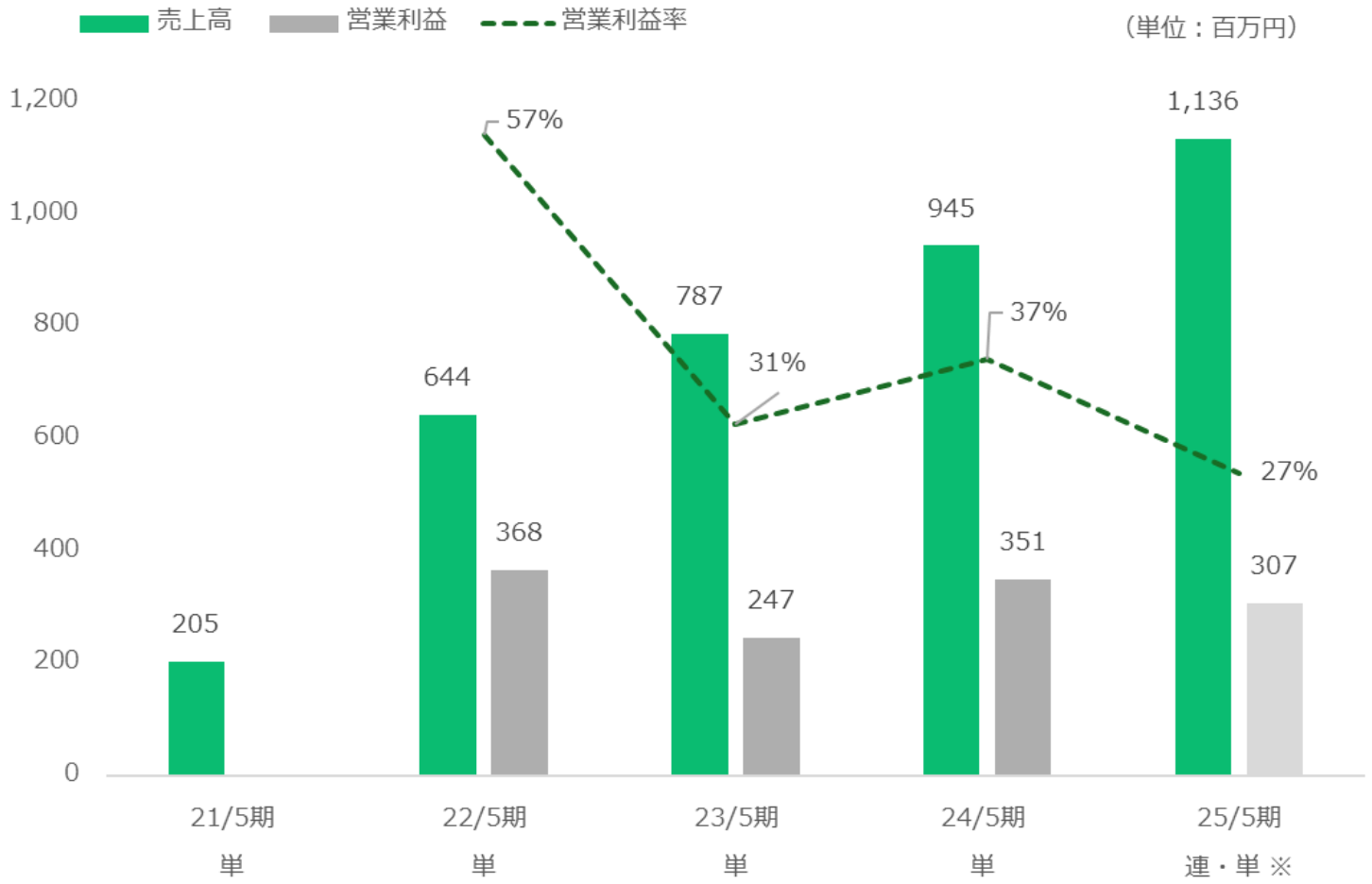
課金単価は上昇傾向にあるが、
プライム登録・メンバーシップの課金件数は減少しており、収益への貢献が限定的となった

売上高	営業利益	営業利益率
684百万円	198百万円	28.9%

第4四半期は、IZANAVIとプライムPlus の伸長・収益貢献を図りつつ
コンテンツ拡充・アフィリエイト広告の拡大、取引プラットフォームリリースにより収益拡大を狙う

Copyright © PostPrime Inc. All Rights Reserved

業績推移



※上記の連結業績予想は、2024年７月12日付で公表いたしました2025年５月期の当社の個別業績予想に、ＴａｋａＴｒａｄｅ株式会社の2024 年10月１日～2025年５月31日の業績見通しを算入した数値をベースとしておりますが、上記の連結子会社の業績が連結財務諸表に与える影響は軽微であることから、従来の個別業績予想数値と同様の数値としております。

Copyright © PostPrime Inc. All Rights Reserved

2025年5月期 第3四半期累計 損益計算書・貸借対照表 サマリ

PostPrime

＜連結損益計算書＞

（単位：百万円）	**25年5月期 3Q累計 実績**	25年5月期 通期業績予想 計画値
売上高	684	1,136
営業利益	198	307
経常利益	196	331
親会社株主に帰属する四半期純利益	104	217

＜連結貸借対照表＞

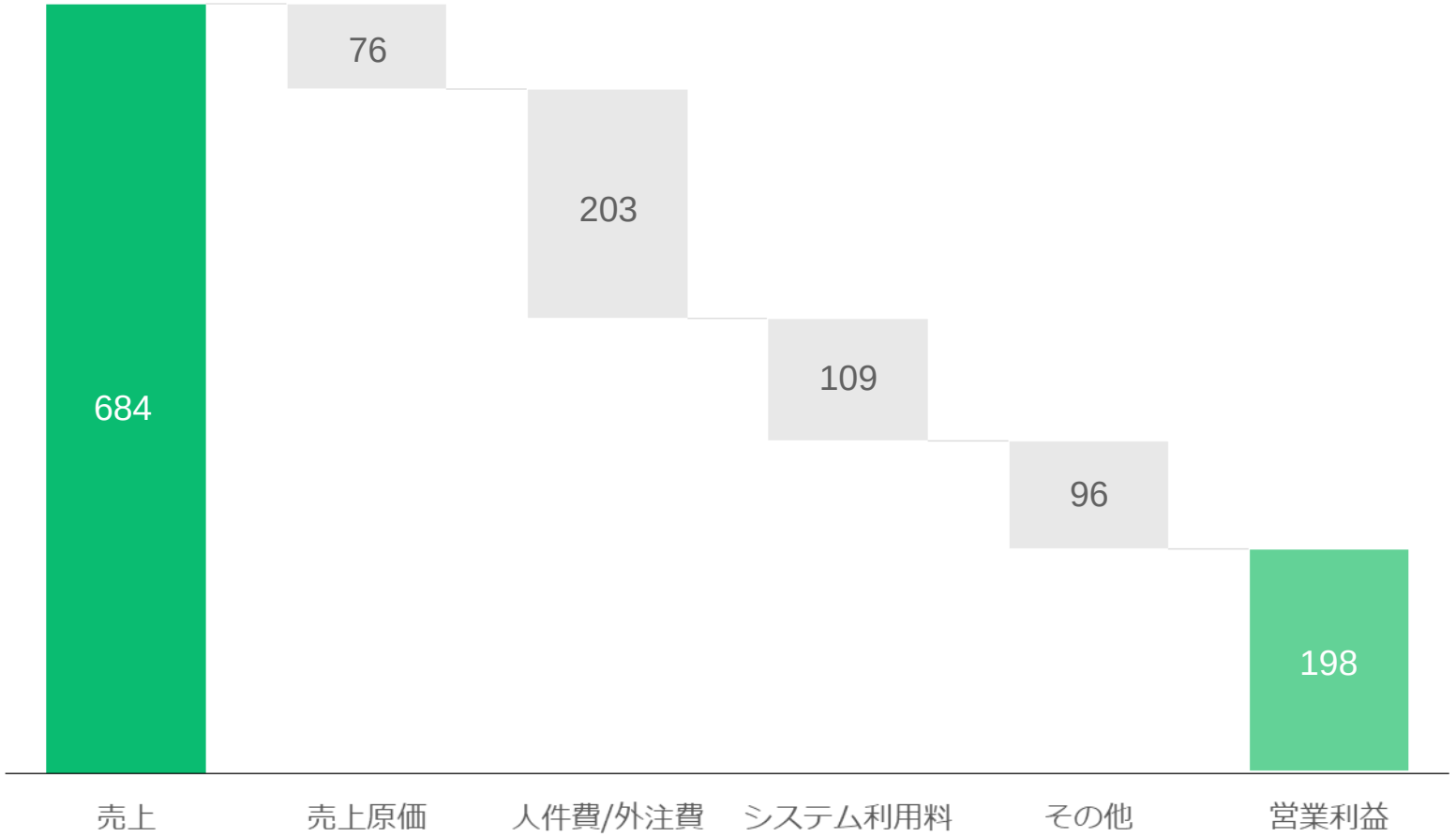
（単位：百万円）	**25年5月期3Q末**
資産合計	1,368
流動資産合計	1,316
固定資産合計	51
負債合計	353
流動負債合計	353
固定負債合計	-
純資産合計	1,015
（ご参考）自己資本比率	73.9%

Copyright © PostPrime Inc. All Rights Reserved

2025年5月期 第3四半期累計 収益構造

引き続き新規人材採用における人件費を増加し、今後の成長投資に費用を計上

(単位：百万円)



Copyright © PostPrime Inc. All Rights Reserved

2025年5月期 連結業績予想

3

2025年5月期 連結業績予想ハイライト

2024年5月期決算短信開示（7月12日）時点の
個別業績予想と同様の数値

売上高	営業利益	営業利益率
1,136百万円	307百万円	27.0%

※上記の連結業績予想は、2024年７月12日付で公表いたしました2025年５月期の当社の個別業績予想に、ＴａｋａＴｒａｄｅ株式会社の2024 年10月１日～2025年５月31日の業績見通しを算入した数値をベースとしておりますが、上記の連結子会社の業績が連結財務諸表に与える影響は軽微であることから、従来の個別業績予想数値と同様の数値としております。

Copyright © PostPrime Inc. All Rights Reserved

成長戦略

4

既存事業の成長戦略

サービス全体の規模拡大と**提供サービスの価値向上**によりユーザーの登録増加を図る

＜ M&Aの継続的検討 ＞

シナジーのある企業とのM&Aにより、
当社サービスの規模全体を拡大

＜ プライム登録の価値向上 ＞

コンテンツの拡充

発信クリエイターの多様化促進

＜ メンバーシップの価値向上 ＞

提供機能のアップデート

PLATINUM

IZANAVI

GREEN

SILVER

GOLD

Copyright © PostPrime Inc. All Rights Reserved

新規事業開発

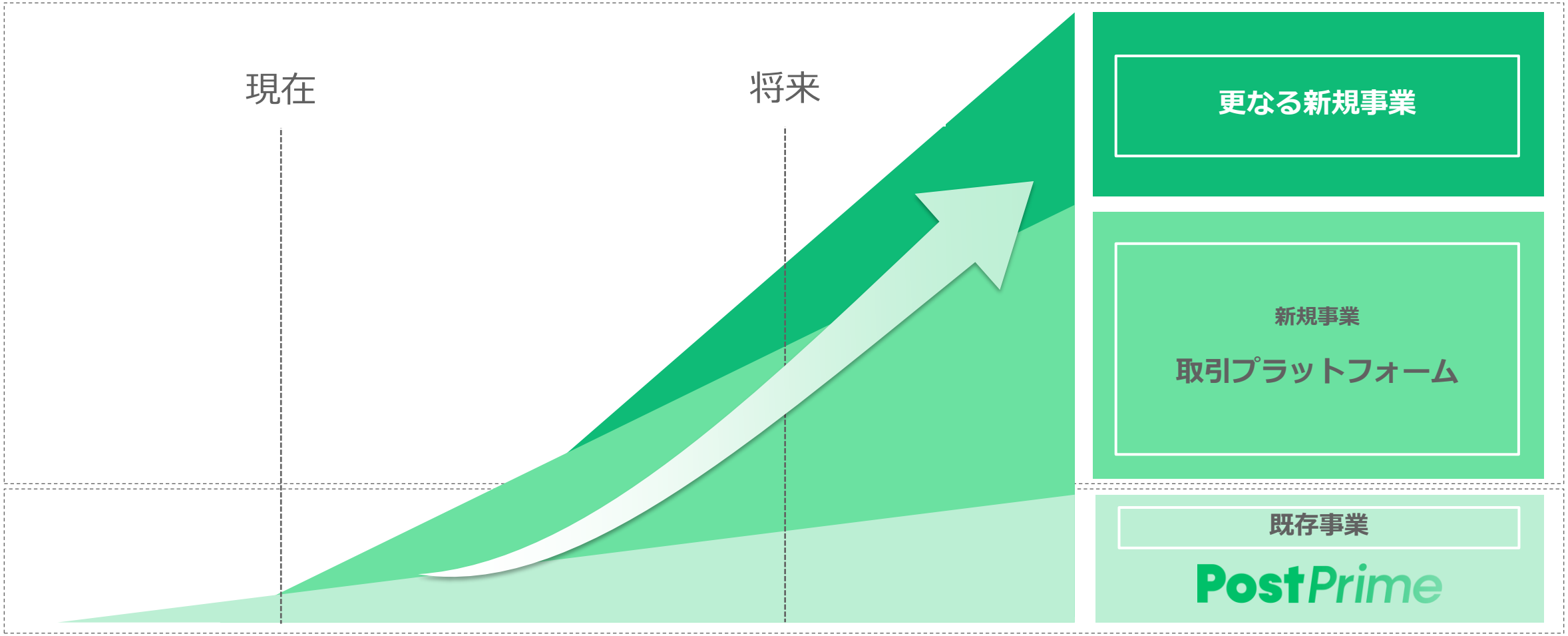
取引プラットフォームを
2025年5月期中にリリースすることを目標とする※

※開発の進捗や当局による許認可審査の状況次第で日程が変更となる場合があります。

Copyright © PostPrime Inc. All Rights Reserved

新規事業による成長加速イメージ

PostPrimeでの成長を起点に、新規事業で業績を伸長させる計画



Copyright © PostPrime Inc. All Rights Reserved

Appendix

5

2025年5月期 サービス トピック

PostPrime

IZANAVIとプライムPlusでアプリ版リリース。また取引プラットフォーム運営子会社を設立

アプリ版リリース

2024年10月にアプリ版をリリース

過去30年内の主要な値動きデータを機械学習し
60以上のチャートパターンの検出の多さを通知するIZANAVIや、
プライム投稿以上に有益な情報を視聴・閲覧できる
プライムPlusのアプリ版をリリース

IZANAVI

プライム Plus

子会社の設立

2024年10月1日に子会社を設立

これまで培ってきた投資・経済分野の知見を活用するとともに、
情報提供の枠を超えた新たな価値の提供を行うことを目的とする

TakaTrade

商号	ＴａｋａＴｒａｄｅ株式会社
設立	2024年10月1日
資本金	250百万円
出資比率	当社 100%
決算期	毎年5月
事業内容	取引プラットフォームの調査及び運営

Copyright © PostPrime Inc. All Rights Reserved

本資料の取扱いについて

資料に含まれる将来予想に関する記述は、当社の判断及び仮定並びに当社が現在利用可能な情報に基づくものです。

将来予想に関する記述には、当社の事業計画、市場規模、競合状況、業界に関する情報及び成長余力等が含まれます。

そのため、これらの将来予想に関する記述は、様々なリスクや不確定要素に左右され、実際の業績は将来に関する記述に明示または黙示された予想とは著しく異なる場合があります。

本資料には、当社の競争環境、業界のトレンドや一般的な社会構造の変化に関する情報等の当社以外に関する情報が含まれています。

当社は、これらの情報の正確性、合理性及び適切性等について独自の検証を行っておらず、いかなる当該情報についてこれを保証するものではありません。

当社は、将来の事象などの発生にかかわらず、既に行っております今後の見通しに関する発表等につき、開示規則により求められる場合を除き、必ずしも修正するとは限りません。

Copyright © PostPrime Inc. All Rights Reserved