

各位

会社名 インテググループ株式会社
代表者名 代表取締役社長 藤井 一郎
(コード番号: 192A 東証グロース市場)
問合せ先 取締役管理部長 籠谷 智輝
(TEL. 03-6206-3044)

当社は、2025年5月23日開催の取締役会において、2024年6月28日に開示した2025年5月期（2024年6月1日～2025年5月31日）の業績予想を修正することとしましたので、お知らせいたします。

	売上高	営業利益	経常利益	当期純利益	1株当たり 当期純利益
前回発表予想 (A)	百万円 2,897	百万円 1,183	百万円 1,172	百万円 867	円 銭 423.74
今回修正予想 (B)	1,892	495	484	311	148.83
増減額 (B－A)	△1,006	△688	△687	△556	－
増減率 (%)	△34.7	△58.1	△58.6	△64.1	－
(参考) 前期実績 (2024年5月期)	2,197	983	983	672	336.17

M&Aマーケットにおいて売却案件の供給量が増加したこと等の背景もあり、買い手側が案件を慎重に検討し選別する姿勢を強めていること等を要因として、第3四半期末において当期中の成約を見込んでいた大型案件を含む複数の案件について、検討期間の長期化や不成立が重なり、成約率が低下いたしました。

その結果、成約組数は想定を大きく下回り、当初計画の70組に対し43組にとどまり、売上高は1,892百万円となる見込みです。また、売上高の減少により、上表のとおり、営業利益、経常利益、当期純利益は前回発表予想を下回る見込みです。

なお、成約1組当たり売上高は当初計画の41百万円に対し44百万円、平均コンサルタント数は当初計画の38.5人に対し38.0人となる見込みです。

このような環境を踏まえ、2025年2月より、「買い手情報リサーチチーム」を本格稼働し、新規買い手の開拓を進めています。また、2025年6月からは、当社のトップコンサルタント8名を部長とし、各部門メンバーに対する緊密な指導・営業支援を行う部門制へ移行する予定です。これらの組織変更により、強い買収ニーズを持つ買い手候補を拡充するとともに、質の高い売却案件を受託できる体制を構築し、成約率の改善を図ってまいります。

以上