



2024年2月29日

各位

会社名 株式会社ワンキャリア
代表者名 代表取締役社長執行役員CEO 宮下 尚之
(コード番号：4377 東証グロース)
問合せ先 執行役員CFO 木村 智明
(TEL. 03-6416-4088)

決算に関するよくある質問と回答

日頃より、当社に関心をお寄せいただきありがとうございます。2024年2月14日の2023年12月期通期決算発表後に投資家様よりいただいた主なご質問とその回答について、下記の通り開示いたします。

なお、本開示は投資家様への情報発信の強化とフェアディスクロージャーを目的とし、沈黙期間を除いた月末を目安に四半期に1～2回程度開示するものです。回答内容については、時点のずれによって多少の齟齬が生じる可能性があります。直近の回答内容を最新の当社方針として回答を記載しております。

Q1. コロナ後のオフライン回帰により、2023年12月期で一部商品に影響が出たとのことだが、振り返りと今後の対応を教えてください。

コロナ後のオフライン回帰によりオンライン説明会がマイナス影響を受け、計画に対しては未達となりましたが、新規取引社数が大きく成長し、ほとんどの商品の売上高が堅調に推移したことで、2023年12月期の売上高成長率は+39.8%となりました。

オンライン需要は引き続き堅調なため、今後もオンライン商品の成長を継続しつつ、コロナ後のオフライン需要の増加に合わせ新商品の開発にも注力いたします。

Q2. 営業利益率について、2023年12月期が25.1%と大きく改善した要因は何か。

2023年12月期は規律ある投資と継続的な費用の見直し等、筋肉質な事業運営を行った結果、売上総利益率は3.6pt改善し82.3%、営業利益率は3.3pt改善し25.1%となりました。

今後も、費用対効果を重視した投資を行い、筋肉質な事業運営を実施していきます。

Q3. 2024年12月期について、売上高成長率+40.0%と比較して営業利益成長率+22.8%と抑えている要因は何か？

2024年12月期は継続的なプロダクトの改善及びマーケティング投資に加えて、「カテゴリ強化」「AI・生成AIの活用」「オフライン商品の開発」「ID統合」を強化する投資を行うことから、売上高の成長率よりも営業利益の成長率が抑えられる見込みです。

マーケットに白地がまだまだ多く、これまで以上に多くの求職者と企業に当社のサービスを利用いただくための投資を継続する予定です。

Q4. 2023年12月末時点で正社員数が155人に到達したとのことだが、採用は順調に進んだのか？

2023年12月期は採用が順調に推移し、期初に想定していた正社員数のレンジ内である155人に到達し、2024年12月期以降の事業成長に向けた人員を確保しております。

2024年12月期も引き続き採用を強化し、2024年12月期末時点での正社員数は200人超を想定していません。

Q 5. 新しいサービスのローンチ予定はあるか？

新卒エージェントサービスである「ワンキャリア新卒紹介」を2024年2月にリリースいたしました。ワンキャリア新卒紹介は、当社専属のキャリアアドバイザーが学生の声を聞き、一歩踏み込んだ情報提供を行い、企業との最適なマッチングを実現する新しいエージェントサービス事業です。

本サービスを通じて、企業・学生双方のニーズに合致したマッチングを行うことで、企業の採用成功と学生の最適なキャリア選択を同時に実現することを目指します。

以上