



2024年3月期 第3四半期決算短信〔日本基準〕（連結）

2024年2月9日

上場会社名 株式会社Aoba-BBT 上場取引所 東
(旧会社名 株式会社ビジネス・ブレイクスルー)
コード番号 2464 URL https://aoba-bbt.com
代表者 (役職名) 代表取締役社長 (氏名) 柴田 巖
問合せ先責任者 (役職名) 常務執行役員 (IR広報) (氏名) 宇野 令一郎 TEL 03-5860-5530
四半期報告書提出予定日 2024年2月9日 配当支払開始予定日 ー
四半期決算補足説明資料作成の有無: 有
四半期決算説明会開催の有無: 有

(百万円未満切り捨て)

1. 2024年3月期第3四半期の連結業績 (2023年4月1日~2023年12月31日)

(1) 連結経営成績 (累計)

(%表示は、対前年同四半期増減率)

	売上高		営業利益		経常利益		親会社株主に帰属する 四半期純利益	
	百万円	%	百万円	%	百万円	%	百万円	%
2024年3月期第3四半期	5,660	3.9	308	35.2	307	36.4	134	△83.9
2023年3月期第3四半期	5,447	10.0	228	△32.6	225	△34.4	831	337.1

(注) 包括利益 2024年3月期第3四半期 138百万円 (△83.4%) 2023年3月期第3四半期 835百万円 (344.4%)

	1株当たり 四半期純利益	潜在株式調整後 1株当たり 四半期純利益
	円 銭	円 銭
2024年3月期第3四半期	9.60	—
2023年3月期第3四半期	59.00	—

(注) 潜在株式調整後1株当たり四半期純利益については、潜在株式が存在しないため記載しておりません。

(2) 連結財政状態

	総資産	純資産	自己資本比率
	百万円	百万円	%
2024年3月期第3四半期	7,626	4,662	60.8
2023年3月期	8,618	5,005	57.8

(参考) 自己資本 2024年3月期第3四半期 4,634百万円 2023年3月期 4,981百万円

2. 配当の状況

	年間配当金				
	第1四半期末	第2四半期末	第3四半期末	期末	合計
	円 銭	円 銭	円 銭	円 銭	円 銭
2023年3月期	—	0.00	—	16.00	16.00
2024年3月期	—	0.00	—	—	—
2024年3月期 (予想)	—	—	—	11.00	11.00

(注) 直近に公表されている配当予想からの修正の有無: 無

2023年3月期期末配当金の内訳 普通配当 11円00銭 記念配当 5円00銭

3. 2024年3月期の連結業績予想 (2023年4月1日~2024年3月31日)

(%表示は、対前期増減率)

	売上高		営業利益		経常利益		親会社株主に帰属 する当期純利益		1株当たり 当期純利益
	百万円	%	百万円	%	百万円	%	百万円	%	円 銭
通期	8,081	11.4	650	97.5	663	103.3	452	△37.4	32.14

(注) 直近に公表されている業績予想からの修正の有無: 無

※ 注記事項

(1) 当四半期連結累計期間における重要な子会社の異動（連結範囲の変更を伴う特定子会社の異動）：有
新規 一社（社名）、除外 一社（社名）ハイダウェイ熱川リゾートプロジェクト投資事業任意組合

(2) 四半期連結財務諸表の作成に特有の会計処理の適用：無

(3) 会計方針の変更・会計上の見積りの変更・修正再表示

- ① 会計基準等の改正に伴う会計方針の変更：無
- ② ①以外の会計方針の変更：無
- ③ 会計上の見積りの変更：無
- ④ 修正再表示：無

(4) 発行済株式数（普通株式）

① 期末発行済株式数（自己株式を含む）	2024年3月期3Q	14,264,100株	2023年3月期	14,264,100株
② 期末自己株式数	2024年3月期3Q	767,376株	2023年3月期	172,776株
③ 期中平均株式数（四半期累計）	2024年3月期3Q	13,960,404株	2023年3月期3Q	14,091,324株

※ 四半期決算短信は公認会計士又は監査法人の四半期レビューの対象外です

※ 業績予想の適切な利用に関する説明、その他特記事項

（将来に関する記述等についてのご注意）

本資料に記載されている業績見通し等の将来に関する記述は、当社が現在入手している情報及び合理的であると判断する一定の前提に基づいており、実際の業績等は様々な要因により大きく異なる可能性があります。業績予想の前提となる条件及び業績予想のご利用にあたっての注意事項等については、添付資料P. 5「1. 当四半期決算に関する定性的情報（3）連結業績予想などの将来予測情報に関する説明」をご覧ください。

○添付資料の目次

1. 当四半期決算に関する定性的情報	2
(1) 経営成績に関する説明	2
(2) 財政状態に関する説明	5
(3) 連結業績予想などの将来予測情報に関する説明	5
2. 四半期連結財務諸表及び主な注記	6
(1) 四半期連結貸借対照表	6
(2) 四半期連結損益計算書及び四半期連結包括利益計算書	8
四半期連結損益計算書	
第3四半期連結累計期間	8
四半期連結包括利益計算書	
第3四半期連結累計期間	9
(3) 四半期連結財務諸表に関する注記事項	10
(継続企業の前提に関する注記)	10
(株主資本の金額に著しい変動があった場合の注記)	10
(セグメント情報等)	10

1. 当四半期決算に関する定性的情報

(1) 経営成績に関する説明

当第3四半期連結累計期間における経営環境を概観しますと、

- ・2022年2月以降のロシアのウクライナ侵攻による政治・経済環境、金融市場、商品市場の不安定・不透明化
- ・米国、EU、UKを含む主要国の失業率の上昇、インフレの進行、中央銀行の利上げ等によるデフレ懸念の増大
- ・再生可能エネルギーへの脚光、その後のインフレ等に伴う炭素依存型エネルギーへの回帰
- ・中国不動産市場のバブル化懸念の高まり、GDP成長率5%以下への懸念、若年失業率の高まり
- ・為替市場における円安の進行、輸出型産業への影響拡大懸念
- ・日本国内における安定的インフレへの期待、労働分配率と賃金増への期待の高まり
- ・少子高齢化の進行に伴う、リカレント教育、リスクリテラシー教育の官民での注目の高まり

などが挙げられます。今後の企業経営において、経営者と経営陣は、より一層「自社、外部環境、顧客」を高く・広く・深く掘り下げた経営が求められるようになったと思料され、また、従来の「モノ」への投資から、無形の資産、特に「人的資本」への投資の優劣が、企業競争力のそれを律する競争ヘシフトしつつあるかと存じます。

一方、2022年後半から大きな話題となっているChatGPTをはじめとした生成系AIは、多くの産業・社会活動領域に影響を与えています。中期的に俯瞰すると、人間の業務の一定割合は、AIやテクノロジーが代替するフェーズが一段階進んだと考えられます。

このような観点から、今後の人材育成において、企業の人材育成のあり方、政府の人材政策、大学・大学院等を始めとする学校経営の根本において、以下に例示するような大規模な変化がもたらされています。

- ・AI/DXを担うデジタル人材のニーズ急増
- ・AIで代替できないリーダーシップ・起業家精神・問題解決力を発揮する人材へのリスクリテラシーニーズの増加
- ・高等教育を含む学校におけるデジタル技術の活用
- ・あらゆる領域における一括教育から個別最適化教育への根本的なシフト

これらの変化は「Lifetime Empowerment（生涯学び続け自分をアップデートする学習プラットフォームの提供）」をビジョンに掲げ、子どもから経営者に至る全年齢層を対象に、AIに代替されない本質的な力を身につけた「世界で活躍するリーダーの育成」をミッションとした教育を一貫して提供してきた当社にとって、非常に大きな成長機会となります。この成長機会を確実に掴むため、オンライン教育の事業会社から世界の教育の最前線を走るEdTechカンパニーへ進化すべく、教育プラットフォームとコンテンツの両面において積極的な先行投資を行っております。当該先行投資と、以下のような当社が有するノウハウと資産を活かし、企業価値向上に繋げてまいります。

- ・対話と集合知を重視したオンライン学習プラットフォーム
- ・経営者が知るべきビジネスやマネジメントの最前線をカバーする18,000時間超のコンテンツ・ライブラリー
- ・オンライン教育、ブレンド型教育の設計・開発・運営ノウハウ
- ・グローバル人材育成の為に各種カリキュラム体系
- ・小中高等学校教育における2大世界標準である「国際バカロレア」、「ケンブリッジ国際」の認定を有する日本唯一の国際教育機関

以上の結果、当第3四半期連結累計期間における売上高は5,660百万円（前年同四半期比3.9%増）、営業利益は308百万円（同35.2%増）、経常利益は307百万円（同36.4%増）、親会社株主に帰属する四半期純利益は134百万円（同83.9%減）となりました。

(経営成績のポイント)

- ・売上高は、第3四半期連結累計期間として過去最高を更新いたしました。
- ・リカレント教育事業は、リカレント教育事業を牽引する法人向け人材育成事業において、次世代人材育成ニーズの高まりとともに堅調です。またUniversity事業は新設した各短期課外講座の受講生数が増加傾向で、新たな収益源となっています。その結果、増収増益となりました。
- ・プラットフォームサービス事業は、7拠点目のアオバジャパン・バイリンガルプリスクール用賀キャンパスが2023年4月に開校となったことに加え、各拠点の充足率が向上するなどの結果、総生徒数も大幅に増加し、売上に寄与いたしました。

セグメントごとの経営成績は、次のとおりであります。

① リカレント教育事業

リカレント教育事業の売上高は2,790百万円（前年同四半期比4.5%増）、セグメント利益は131百万円（前年同四半期は1百万円の利益）となりました。

（University事業系）

BBT大学経営学部は、受講者数が前期比において減少傾向にありますが、DX・AI等の社会及びビジネス上の市場性の高まりを背景に、短期課外講座「デジタルファーストキャンプ」の受講者数は好調に推移しています。新たな短期課外講座として、財務をテーマにした「ファイナンスドリブンキャンプ」も8月に開講し、2024年1月開講のマーケティングをテーマにした「実践マーケティングキャンプ」も募集開始するなど、ラインナップを拡充しています。4月以降の新年度に向けては「実践型 生成AI活用キャンプ」などさらに多様な短期課外講座の開発を進めています。

BBT大学大学院においては、受講者数は前期比においてやや減少傾向にありますが、時代の趨勢にあわせた科目の新設・改定や法人派遣の強化を行うとともに、「実践的な学び」という本学の特徴を訴求することによって、受講者を増やしてまいります。

また、2023年11月には、BBT大学・大学院・アタッカーズビジネススクール共催による「事業プランプレゼンテーション審査会」を本社内の「起業の聖地」にて開催いたしました。12月にはアルムナイイベント「BBTナイト」において修了生の活躍を表彰する「第1回BBTアワード」を開催いたしました。本学での学びに加えて、このような起業家・修了生の活躍を支援する取組を拡充し、世界で活躍する人材の育成に努めてまいります。

BOND-BBT MBAプログラムを共同運営するBond大学は、Times Higher Education World University Rankings (THE)が選ぶ「The world's best small universities 2023」（学生数5,000人未満の大学）において8位としてオセアニア地域で唯一ランキング入りしました。国際的な教育の質を評価され、BOND-BBT MBAプログラムもこの評価に寄与しております。世界的に高い評価を得ている教育の提供機会をさらに拡大するべく募集活動を行ってまいります。また国内企業のグローバル化を推進するためのサクセッションプラン（次世代経営人材育成）に連動した短期集中型リーダーシップ研修を開発し、提供を予定しております。

また当期は、文部科学省より「大学等におけるリカレント教育の普及啓発イベント開催事業」を受託いたしました。イベントの事務局を務め、リカレント教育の推進と普及に努めてまいります。

（法人向け人材育成事業系）

人的資本経営の推進が企業において重要テーマとなっており、サクセッションプラン（次世代経営人材育成）のニーズが高まっています。当社は、この分野において20年超の実績があり、独自の経営人材育成手法Realtime Online Case Study (RTOCS)やProblem Solving Approach等を活用し、企業の人材育成ニーズに応じております。またDX等のテーマではこれまで企業において、デジタル面でのスキル研修に焦点が当たっていましたが、昨今トランスフォーメーションを企画・実行する力に焦点が当たってきており、当社の構想力、イノベーション思考を鍛える研修のニーズが高まっております。具体的には、構想力・イノベーション講座を2024年2月に開講し、AI時代に最も必要とされる「0から1を生み出す」という究極の能力を育成いたします。

当社の18,000時間ものコンテンツがE-learning共通規格であるSCORMに対応し、他社LMS経由での提供が可能になったことから、販路を拡大させ多くの企業の人材育成に貢献してまいります。具体的にはBBTエッセンシャルズというビジネスリーダー向けの学習し放題サービスの提供を開始いたしました。すでに多くの引き合いを頂いており、2024年度の収益に貢献していく予定です。また、海外のビジネススクールと密に連携した、サクセッションプランと連動して、グローバル企業の次期経営チーム育成プロジェクトも受託いたしました。外国人社員も含めた次世代経営人材育成のニーズが今後高まってくると予想しており、当社としても注力いたします。

新規取引先社数は当期においても順調に拡大し、約100社との新規取引を開始いたしました。既存顧客も含めた当期の商談も前期比120%を超える規模で創出できており、引き続き法人向け人材育成サービスの拡大を図ってまいります。

(英語教育事業系)

英語教育サービスとして、ビジネスプロフェッショナル向けサービスと、幼小中高生を対象とする2つのオンラインサービスを運営しています。

ビジネスプロフェッショナル向けサービスは、ビジネス英語需要に加え、当期は顧客企業のグローバル人材研修、特にグローバル経営人材研修が増加しました。結果として当期は法人比率が約8割となりました。一方で、幼小中高生向けサービスでは、オンラインで一般向け英会話の他、昨年開始したバイリンガル国際人育成プログラムG0 Schoolは2年目で黒字化、個人のみならず法人の引き合いも増加しています。ビジネスプロフェッショナル向け、幼小中高生向けともに、前年同期比で増収増益となっており、さらなる拡大のため、他社・他教育機関との提携を通じた事業拡大戦略も進めています。

(ITマネジメント事業系)

ITマネジメントサービスの中核組織である㈱ITプレナーズジャパン・アジアパシフィックは、主力であるITIL®4認定研修事業において前期比約120%成長し、同資格研修市場におけるマーケットリーダーとして堅調に推移しました。

また、注力領域のアジャイル分野においては、国際的なアジャイル/スクラムに関する認定団体であるScrum.orgと協業推進し、同団体が主催する日本初のイベントであるScrum Sunriseを開催しました。日本国内における、製造業・金融業・ITサービス業などの大手企業らが合計約150名参加しました。DX実現に向けて重要となるアジャイル人材育成に向けては、同団体が提供するProfessional Scrum Trainingの販路を大手教育研修事業者らとの協業を推進することで飛躍的に拡大してまいります。まずは、アジャイル領域で最もニーズが高いスクラムマスター人材の育成に関するトレーニング提供を推進してまいります。

※ ITIL® は AXELOS Limited の登録商標であり、AXELOS Limited の許可のもとに使用し、すべての権利は留保されています。

② プラットフォームサービス事業

プラットフォームサービス事業の売上高は2,857百万円（前年同四半期比5.0%増）、セグメント利益は178百万円（同14.5%減）となりました。

(インターナショナルスクール事業系)

本事業は、2013年に新規参入し、当時のおよそ6倍となる1,500名を超える生徒数を誇る日本で最大級のインターナショナルスクールグループへと成長を遂げています。旗艦校であり、国内で5校目の国際バカロレア（IB）幼・小・中・高一貫教育プログラムの認定校である「アオバジャパン・インターナショナルスクール」ではキャンパスの開設・改装の先行投資の効果及び大学進学実績により、過去最高となる740名の生徒数で新しい学年をスタートいたしました。その結果固定収入である授業料等が増収となっています。

教育における進歩も目覚ましく、国際バカロレアのDP（ディプロマ・プログラム）のテスト結果においては毎年成績が向上し、大学合格実績においても、国内外のトップレベル大学への合格者を毎年輩出しています。

さらに当期には国際バカロレア機構から東アジア初となるIB-DPのオンラインパイロット事業の事業者と選定されました。これにより日本と比較し数十倍のマーケット規模となる東アジアやオセアニア地域での普及活動が可能となり、大きな拡大のチャンスを得ることができました。これにあわせオンライン事業、いわゆるサイバー事業に対して積極的な投資を進めてまいります。

一方で、文科省より2018-22年度に引き続きIBコンソーシアム事業を受託し、前回第1期では、5年間で200校の導入を達成いたしました。今回第2期では質の向上と、大学入試との接続、海外からの留学生の受入れ、経済界と教育界の連携等、より一層の国際教育の普及における課題に取り組んでまいります。当社グループとしても国際教育の普及という観点で、例えば熊本県における半導体投資と連動する形で、独自に地方都市への国際教育拠点を開設するなど、地元の国際教育の受け皿の構築支援となるインターナショナルスクール開校をサポートし、金融庁におけるセミナーに登壇するなど積極的に貢献しています。

1～6歳を対象にバイリンガル幼児教育を展開する「アオバジャパン・バイリンガルプリスクール」は、現在7拠点を都下で運営し、約500名超の生徒数で新しい学年をスタートしており、更なる成長を目指してまいります。

ケンブリッジ大学国際教育機構の全プログラム（初等・中等・高等学校課程）の認定校である「ムサシインターナショナルスクール・トウキョウ」は、2021年以降安定した生徒数を確保し、年間を通じて安定した利益を生み出すスクールへと成長いたしました。現状は生徒数が収容定員に達する状況となっており、学業はもちろんのこと、学校としての更なる飛躍を目指し拠点の開設などに取り組んでいます。

(2) 財政状態に関する説明

(資産)

当第3四半期連結会計期間末の流動資産につきましては、前連結会計年度末に比べ523百万円減少し、3,142百万円となりました。主な要因は、その他流動資産が231百万円増加したものの、現金及び預金が783百万円減少したことによるものであります。固定資産につきましては、前連結会計年度末に比べ467百万円減少し、4,483百万円となりました。主な要因は、有形固定資産が296百万円、無形固定資産が118百万円減少したことによるものであります。

これらの結果、総資産は前連結会計年度末に比べ991百万円減少し、7,626百万円となりました。

(負債)

当第3四半期連結会計期間末の負債につきましては、前連結会計年度末に比べ649百万円減少し、2,964百万円となりました。主な要因は、プラットフォームサービス事業において新スクールイヤー(8~7月)のための年間授業料等の受領により契約負債が251百万円増加したものの、未払金が288百万円、未払法人税等が332百万円、創業者特別功労引当金が237百万円減少したことによるものであります。

(純資産)

当第3四半期連結会計期間末の純資産につきましては、前連結会計年度末に比べ342百万円減少し、4,662百万円となりました。主な要因は、自己株式の取得により256百万円減少、また親会社株主に帰属する四半期純利益の計上があるものの、剰余金の配当により利益剰余金が91百万円減少したことによるものであります。

(3) 連結業績予想などの将来予測情報に関する説明

通期の業績予想につきましては、2023年5月15日に公表しました業績予想に変更はありません。

2. 四半期連結財務諸表及び主な注記

(1) 四半期連結貸借対照表

(単位：千円)

	前連結会計年度 (2023年3月31日)	当第3四半期連結会計期間 (2023年12月31日)
資産の部		
流動資産		
現金及び預金	3,218,485	2,434,737
売掛金	246,951	269,759
仕掛品	75,341	65,122
前払費用	112,127	127,579
その他	13,778	245,674
貸倒引当金	△141	△181
流動資産合計	3,666,542	3,142,692
固定資産		
有形固定資産		
建物及び構築物	2,237,444	2,200,478
減価償却累計額	△667,242	△745,612
建物及び構築物(純額)	1,570,202	1,454,866
機械装置及び運搬具	66,632	66,836
減価償却累計額	△51,898	△57,165
機械装置及び運搬具(純額)	14,733	9,671
工具、器具及び備品	650,046	673,008
減価償却累計額	△509,211	△541,928
工具、器具及び備品(純額)	140,834	131,079
土地	954,830	789,577
建設仮勘定	1,448	744
有形固定資産合計	2,682,049	2,385,940
無形固定資産		
借地権	40,283	40,283
ソフトウェア	129,205	133,608
ソフトウェア仮勘定	102	102
のれん	1,507,299	1,397,301
その他	161,630	148,745
無形固定資産合計	1,838,520	1,720,041
投資その他の資産		
投資有価証券	12,972	12,599
差入保証金	226,368	224,628
長期前払費用	32,816	28,243
繰延税金資産	157,044	109,650
その他	9,904	10,514
貸倒引当金	△7,844	△7,744
投資その他の資産合計	431,262	377,892
固定資産合計	4,951,832	4,483,874
資産合計	8,618,375	7,626,566

(単位：千円)

	前連結会計年度 (2023年3月31日)	当第3四半期連結会計期間 (2023年12月31日)
負債の部		
流動負債		
買掛金	17,825	18,690
1年内返済予定の長期借入金	31,144	25,000
未払金	429,565	141,497
未払費用	252,340	285,642
未払法人税等	387,157	55,063
契約負債	1,695,152	1,946,941
賞与引当金	12,272	10,489
創業者特別功労引当金	237,000	—
その他	46,432	48,763
流動負債合計	3,108,890	2,532,088
固定負債		
長期借入金	174,364	118,750
繰延税金負債	69,494	65,320
退職給付に係る負債	16,596	3,146
資産除去債務	239,196	242,877
その他	4,646	2,000
固定負債合計	504,297	432,094
負債合計	3,613,188	2,964,183
純資産の部		
株主資本		
資本金	1,818,355	1,818,355
資本剰余金	1,544,333	1,544,333
利益剰余金	1,677,796	1,586,335
自己株式	△64,210	△320,517
株主資本合計	4,976,274	4,628,507
その他の包括利益累計額		
為替換算調整勘定	4,942	6,200
その他の包括利益累計額合計	4,942	6,200
非支配株主持分	23,969	27,675
純資産合計	5,005,187	4,662,383
負債純資産合計	8,618,375	7,626,566

(2) 四半期連結損益計算書及び四半期連結包括利益計算書
(四半期連結損益計算書)
(第3四半期連結累計期間)

(単位：千円)

	前第3四半期連結累計期間 (自 2022年4月1日 至 2022年12月31日)	当第3四半期連結累計期間 (自 2023年4月1日 至 2023年12月31日)
売上高	5,447,342	5,660,876
売上原価	3,198,410	3,403,832
売上総利益	2,248,931	2,257,043
販売費及び一般管理費	2,020,751	1,948,505
営業利益	228,180	308,537
営業外収益		
受取利息	38	38
寄付金収入	1,565	2,780
貸倒引当金戻入益	4,063	—
受取手数料	2,420	2,930
その他	4,804	3,202
営業外収益合計	12,891	8,951
営業外費用		
支払利息	7,745	1,376
為替差損	7,414	8,443
投資有価証券評価損	—	372
その他	644	120
営業外費用合計	15,804	10,313
経常利益	225,268	307,176
特別利益		
固定資産売却益	1,029,583	10,518
特別利益合計	1,029,583	10,518
特別損失		
減損損失	—	26,535
固定資産売却損	—	816
特別損失合計	—	27,352
税金等調整前四半期純利益	1,254,852	290,342
法人税、住民税及び事業税	377,137	109,415
法人税等調整額	42,169	43,220
法人税等合計	419,306	152,635
四半期純利益	835,545	137,706
非支配株主に帰属する四半期純利益	4,175	3,705
親会社株主に帰属する四半期純利益	831,369	134,000

(四半期連結包括利益計算書)
(第3四半期連結累計期間)

(単位：千円)

	前第3四半期連結累計期間 (自 2022年4月1日 至 2022年12月31日)	当第3四半期連結累計期間 (自 2023年4月1日 至 2023年12月31日)
四半期純利益	835,545	137,706
その他の包括利益		
為替換算調整勘定	△39	1,257
その他の包括利益合計	△39	1,257
四半期包括利益	835,505	138,964
(内訳)		
親会社株主に係る四半期包括利益	831,330	135,258
非支配株主に係る四半期包括利益	4,175	3,705

(3) 四半期連結財務諸表に関する注記事項

(継続企業の前提に関する注記)

該当事項はありません。

(株主資本の金額に著しい変動があった場合の注記)

当社は、2023年11月10日開催の取締役会決議に基づき、当社グループ社員・教職員に対して自社の株式を給付するインセンティブプラン「株式給付信託(J-ESOP)」を導入したことに伴い、当第3四半期連結累計期間において自己株式554,600株を取得いたしました。この結果、当第3四半期連結累計期間において自己株式が239,587千円増加し、当第3四半期連結会計期間末において自己株式が320,517千円となっております。

(セグメント情報等)

【セグメント情報】

I 前第3四半期連結累計期間(自 2022年4月1日 至 2022年12月31日)

1. 報告セグメントごとの売上高及び利益又は損失の金額に関する情報並びに収益の分解情報

(単位:千円)

	報告セグメント			その他 (注) 1	合計	調整額 (注) 2	四半期連結 損益計算書 計上額 (注) 3
	リカレント 教育	プラット フォーム サービス	計				
売上高							
顧客との契約 から生じる収益	2,670,623	2,721,860	5,392,483	114	5,392,597	45,245	5,437,843
その他の収益	—	—	—	9,498	9,498	—	9,498
外部顧客への 売上高	2,670,623	2,721,860	5,392,483	9,612	5,402,096	45,245	5,447,342
セグメント間の 内部売上高又は 振替高	—	—	—	270	270	△270	—
計	2,670,623	2,721,860	5,392,483	9,882	5,402,366	44,975	5,447,342
セグメント利益 又は損失(△)	1,657	209,149	210,807	△1,028	209,778	18,402	228,180

(注) 1. 「その他」の区分は、報告セグメントに含まれない事業セグメントであり、書籍の出版に係る印税収入、賃貸収益及び新規事業等を含んでおります。

2. セグメント利益又は損失(△)の調整額18,402千円は、各報告セグメントに配分していない全社収益及び全社費用であります。全社収益は施設利用料収入であり、全社費用は主に報告セグメントに帰属しない一般管理費であります。

3. セグメント利益又は損失(△)は、四半期連結損益計算書の営業利益と一致しております。

2. 報告セグメントごとの固定資産の減損損失又はのれん等に関する情報

該当事項はありません。

Ⅱ 当第3四半期連結累計期間（自 2023年4月1日 至 2023年12月31日）

1. 報告セグメントごとの売上高及び利益又は損失の金額に関する情報並びに収益の分解情報

（単位：千円）

	報告セグメント			その他 (注) 1	合計	調整額 (注) 2	四半期連結 損益計算書 計上額 (注) 3
	リカレント 教育	プラット フォーム サービス	計				
売上高							
顧客との契約 から生じる収益	2,790,255	2,857,056	5,647,312	6,501	5,653,813	—	5,653,813
その他の収益	—	—	—	7,062	7,062	—	7,062
外部顧客への 売上高	2,790,255	2,857,056	5,647,312	13,563	5,660,876	—	5,660,876
セグメント間の 内部売上高又は 振替高	—	—	—	180	180	△180	—
計	2,790,255	2,857,056	5,647,312	13,743	5,661,056	△180	5,660,876
セグメント利益 又は損失 (△)	131,843	178,875	310,719	△2,181	308,537	—	308,537

(注) 1. 「その他」の区分は、報告セグメントに含まれない事業セグメントであり、書籍の出版に係る印税収入、賃貸収益及び新規事業等を含んでおります。

2. 「調整額」の内容は、セグメント間取引の消去であります。

3. セグメント利益又は損失 (△) は、四半期連結損益計算書の営業利益と一致しております。

2. 報告セグメントごとの固定資産の減損損失又はのれん等に関する情報

(固定資産に係る重要な減損損失)

「プラットフォームサービス」セグメントにおいて、26,535千円の減損損失を計上しております。